

カーステーションがご提案します！！

安心・安全で確実な新型中古車オークション **YOUオークション**

<http://www.youauc.net>

をご提案します。

これまでの業者オークションでは利幅が薄いと感じている方  
他社との差別化戦略を考えている方  
新しい集客システムをお求めの方  
現状打破をお考えの方  
消費税対策をお考えの方

ぜひご検討ください

株式会社ハイブリッド  
カーステーション事業部

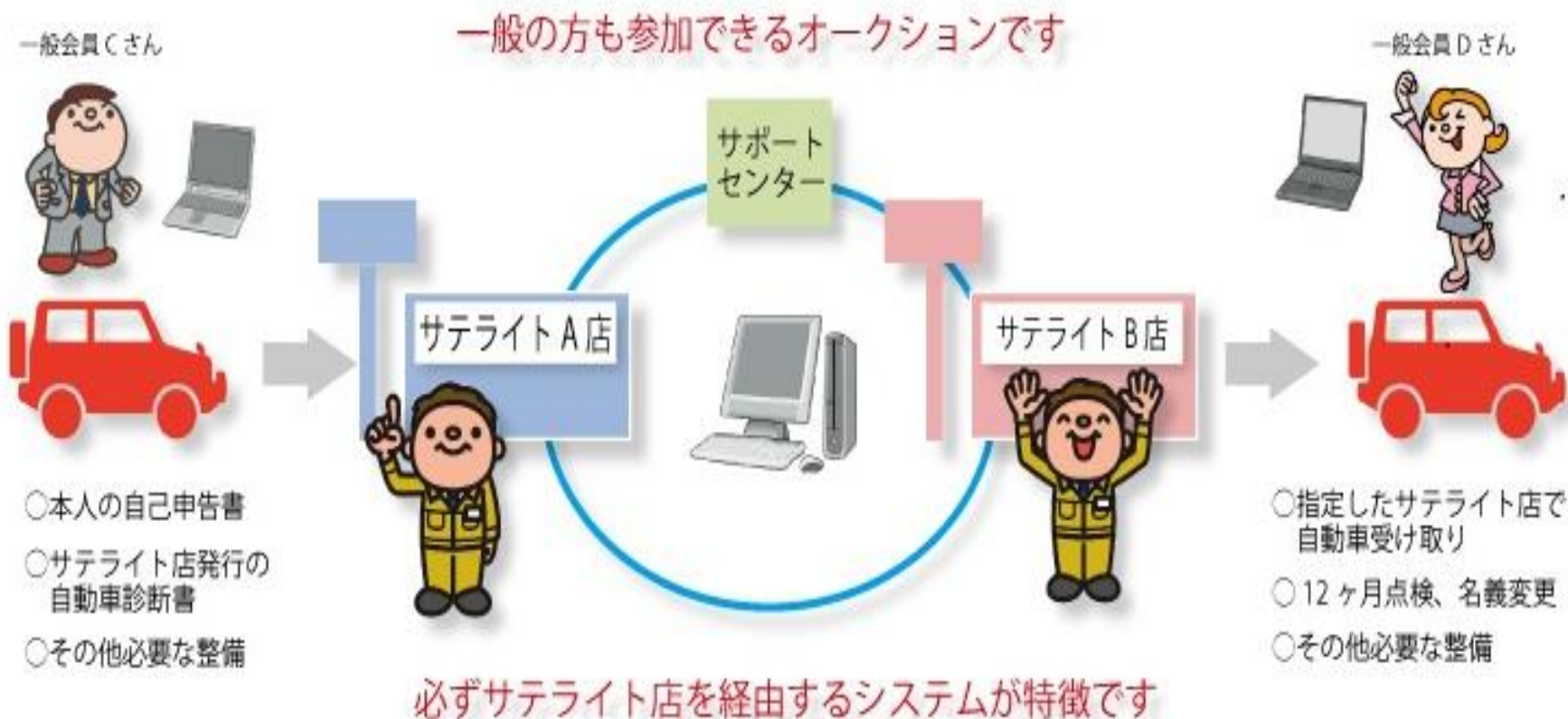
## ▶ YOU オークションの概要

YOU オークションはインターネットを通じた、安心・安全・確実な中古車オークションです。

その特徴は、販売店も一般の方も参加できることです。

販売店にとっては、業者オークションより利幅がよくなる可能性が高く、

一般の個人オークションよりも安心・安全・確実な取引です。



## サテライト店の特徴 メリット

加盟店であるサテライト店は、YOUオークションのインフォメーションであり、サービスステーション役目を担っています。地域優秀中古車販売店又、整備工場から5万人の人口に対して1社のみで限定で

設置、又、オークションと連動している販売支援ソフト「売買くん」設置していただき、システム操作

することにより、自動車診断書発行 安全な車両代金決済業務、落札車両預かり業務、落札車両輸送業務、引き渡し業務等、安心・安全な、YOUオークションを遂行しています。

具体的に、お客様が気軽に参加出来る、当社独自のカーオークションシステムを提供し「確実に、安全に、安心して、より便利に」また、「より安く購入ができ、またより高く売却する」ことを可能です。



確かな車両情報…自動車プロが発行する自動車診断書

売る人も、買う人納得の売買…YOUオークション



## 安心・安全な理由

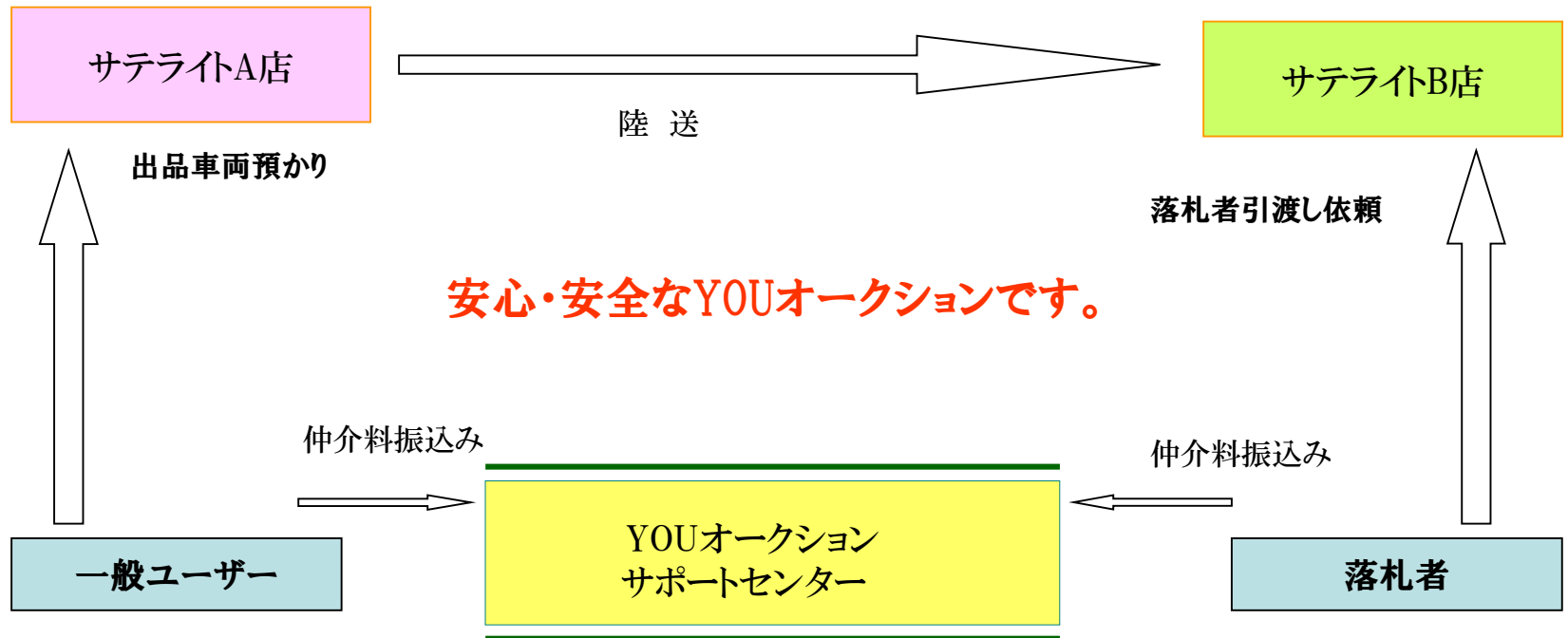
- 1.本人確認済みの確かなYOUオークション会員。
- 2.出品車両は、トラブル防止の為、制限しています。(規約明記)
- 3.出品者は、当該車両の申告書(マイカーレポートシート)提出して頂いております。  
申告書は、出品車両に関する出品者にしか分からない車両情報、使用状態、社歴等、又アピールポイントを申告してもらうシステムです。又、出品者の成約書になっています。
- 4.お近くのサテライト店で、プロ(自動車診断士)が出品車両を診断し、自動車診断書を発行していただきます。自動車診断は、盗難車両出品防止 譲渡可能車両確認
- 5.車輛売買の難点である、売却に必要な書類、高額の金銭のやり取り、車輛の受け渡し等をYOUオークション独自のシステムによって安全に遂行される。



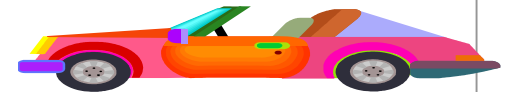
<< 引渡し受けてから、車両代金決済…代金受けてから引き渡す >>

**これなら安心！**

## 売買成立後の車両移動状況



- ① 売買成立時 出品者 落札者 仲介料振込み
- ② 出品はサテライトA店に出品車両預かる。
- ③ 出品車両預かり確認後、落札者は車両代金振込み
- ④ 車両代金振込み確認後、(この時点で落札者の所有)サテライトB店に車両移動(陸送)
- ⑤ サテライトB店で名義変更、12ヶ月点検し引き渡す  
(中古車仕上げを進める 板金塗装 タイヤ コーティング 保険等)



# 価格設定について

## スタート価格

中古車販売店の店頭価格の1/3の価格に設定

## X2価格

出品者が最低落札価格を設定するために当社が目安として考案した価格設定です。  
特約によりサテライト店は即決でX2価格にて落札できるという規約になっております。  
尚、一般会員 ビジネス会員は見られません。

## 最低落札価格

落札できる最低価格のことです。出品者に出品時に設定して頂きます。  
※最低落札価格を設定する際には上記の「X2価格+5~6万円」が目安になります。

## 即決価格

出品者が「この価格であればオークションを早期終了しても良い」と判断して設定して頂く価格です。  
※即決価格を設定した場合、例え入札者が即決価格を上回る金額で入札しても、即決価格で落札になります。

※すべての価格は消費税含む価格です。(内税)

※ユーザー間の売買は、消費税は考えないと思われれます。ユーザーからサテライト店が落札した場合も同様です。直接、ユーザーから安く落札、消費税が考えないとなると仕入れが極端にやすくなります。

**車両が安く購入 + 消費税 = 仕入れが極端に違います。**

# なぜ業者オークションより安く仕入れができるの？

## X2価格の設定

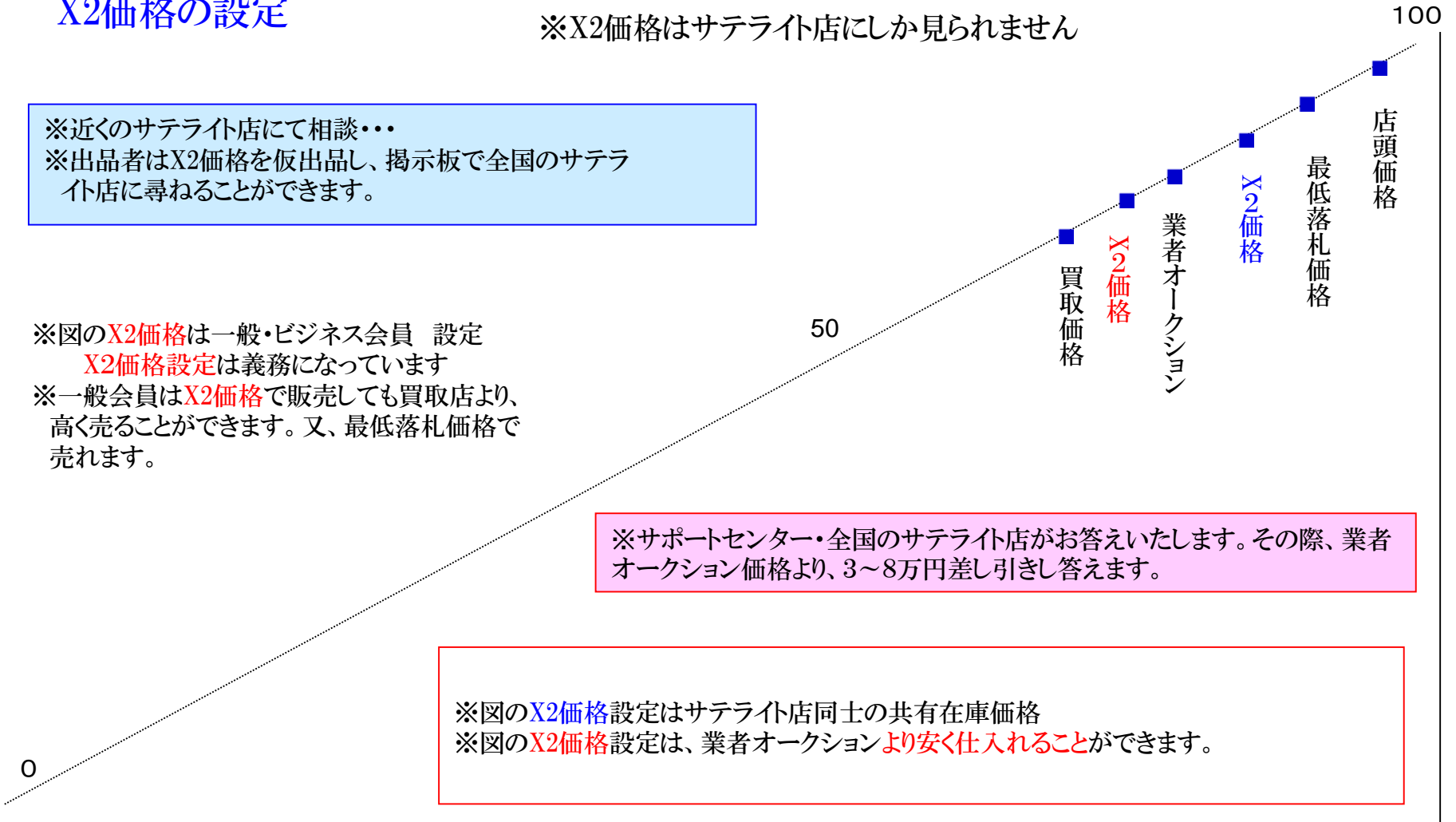
※X2価格はサテライト店には見られません

※近くのサテライト店にて相談・・・  
※出品者はX2価格を仮出品し、掲示板で全国のサテライト店に尋ねることができます。

※図のX2価格は一般・ビジネス会員 設定  
X2価格設定は義務になっています  
※一般会員はX2価格で販売しても買取店より、高く売ることができます。又、最低落札価格で売れます。

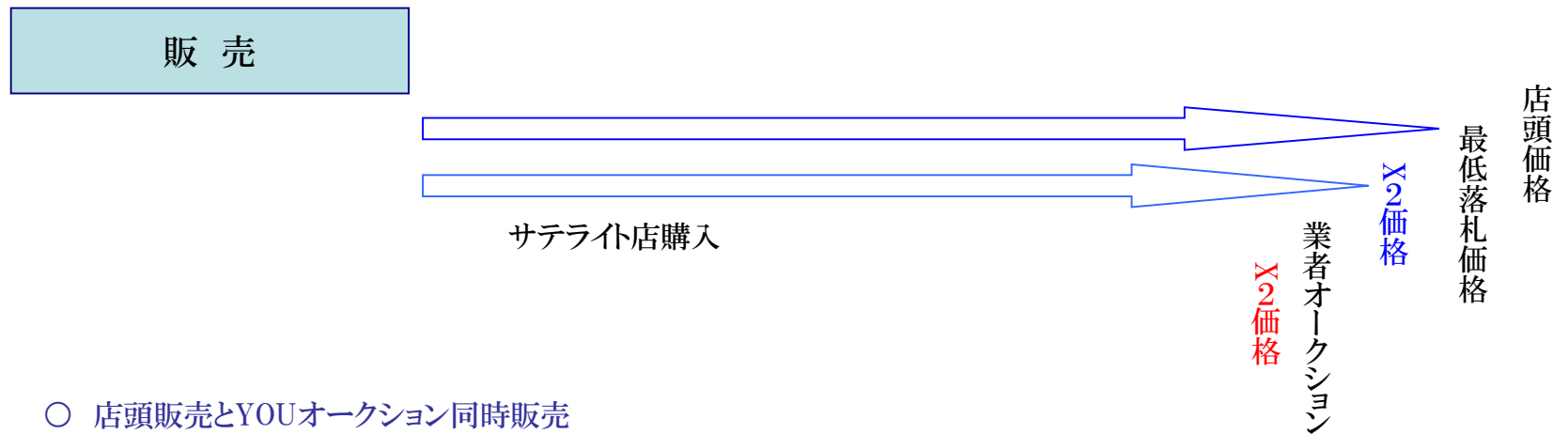
※サポートセンター・全国のサテライト店がお答えいたします。その際、業者オークション価格より、3～8万円差し引きし答えます。

※図のX2価格設定はサテライト店同士の共有在庫価格  
※図のX2価格設定は、業者オークションより安く仕入れることができます。

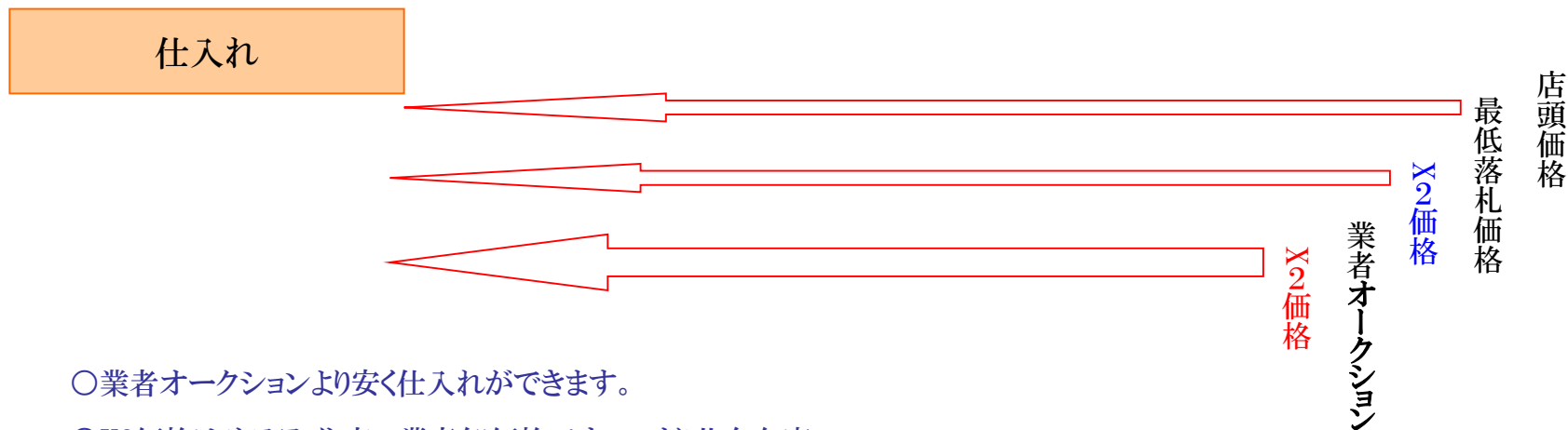


# サテライト店の中古車売買

利益追求できます。



- 店頭販売とYOUオークション同時販売
- 業者オークションに出品しない為に・・・！ 欠損発生???



- 業者オークションより安く仕入れができます。
- X2価格はサテライト店の業者卸価格です。つまり共有在庫



# サテライト店メリット

## 具体的なメリット・YOUオークションシステム活用方法

### 車両販売時

売り上げアップ 利益アップに・・・様々なメリットが生まれます。

- 1..新車販売時 下取り価格の採算があわない場合、当オークションを利用し、先売りをするこにより新車販売でき、確実な利益が確保でき、下取り車、在庫にならない。  
ディーラーに下取り車をお願いする必要がない 貴社の裁量で新車販売可能仕入れ価格値下げ拡大
- 2..新車販売契約された下取り車を早く販売することが可能です(新車納入まで販売する)。
- 3..委託販売車等可能です。
- 4..当オークションと店頭販売を平行販売可能。
- 5.出品するという事は、別な車を購入すること 勧めるチャンス



### ※中古車販売店の「ガン」である損金発生させない

YOUオークションを利用し、長期在庫車、下取り車を効率的に処分する。

中古車販売店は、業者オークションを利用 価格体系 「HPより高く売り、より安く買える理由」参照

中古車販売店は、長期在庫処分 換金に業者オークションへ売却、その際、損金発生 (査定損)

YOUオークションは、一般の方が(落札)購入するため、損金発生せず、売却 利益がでる。

例 展示場50台規模の業者オークション利用売却 約15台/月 年間180台  $\Delta$ 欠損金平均約7~10万  $\Delta$ 約1260万/年

YOUオークション売却 平均+60000円/台  $\rightarrow$  10800000円の利益がプラス

展示場100台規模の業者オークション利用売却 約33台/月 年間396台  $\Delta$ 欠損金平均約7~10万  $\Delta$ 約22772万/年

YOUオークション売却 +平均60000円/台  $\rightarrow$  23760000円の利益がプラス

< お客様がすべて来店するシステムです。(低コストで高利益) >

< 自動車販売 整備業の最大ロスである引取り、納車は、いたしておりません。 >

## ※ お客様がすべて来店するシステムです。(低コストで高利益)

1. 出品者が自動車診断書発行を求めて、ユーザーが来店いたします。
2. オークションの相談に来店されると予想されます。  
(ローンの相談、価格の相談等)
3. 出品車両が売買成立の場合、車両を引き渡し(預かり)に来店します。
4. 落札者(購入者)が車両を引き取りに来店します。



## ※ 来店時、いろいろな商品を販売可能

第3の整備売り上げ、コスト削減、利益確保！！

1. 出品者に、自動車診断発行の為の点検や加修を勧めることができます。(板金塗装、ボディコート等(売り上げにつながる))
2. 出品車が落札となりますと名義変更、12ヶ月点検をおこない引渡ししなければなりません。点検の結果、故障の場合は修理して渡しますので整備売り上げが見込まれます。

## ※ 落札車両 引渡し業務の際

1. 名義変更料 車庫証明等費用
2. 中古車仕上げ、板金塗装、ボディコーティング、クリーニング等の受注のチャンス
3. 当社より引渡し手数料

## ※ 出品車両 預かり業務の際(売買成立場合)

1. 出品車両売却したので、今度の乗る車両販売のチャンス。
2. 当社より預かり手数料。出品車両 預かり業務の際(売買成立場合)

来店時いろいろな商品を勧めるチャンス 顧客獲得のチャンス

## ※ 顧客獲得のチャンス

1. 同業者他社との差別化戦略がはかれます。
2. 新規客が来店します。

## ※ サテライト店は店頭販売しやすい

1. 当オークションはサテライト店向けに、X2価格を提示いたしますので、見込み客に店頭で、お客様が選んだ車をすぐその場で落札できます。
2. お客様が車を探しに来店、依頼の時は、気に入った車両がない場合、他社に流れないようにYOUオークションで選んでいただき、良い車が見つかった場合は、そのサテライト店 X2価格で即落できます。(すぐ利益になります。)
3. 代理出品・代理落札可能です。代行料15,000円＋サテライト店免除分30,000円＋加修費用等中古車仕上げ費用が利益加算方式です。
4. 御社で中古車販売車両は保証問題がつきまといますが、当オークションは、原則ノークレームです。ユーザーが車両購入し、名義変更、修理を依頼するので保証の問題がなくなります。したがって お客様からの依頼はすべて収入になります。

## ※ 中古車仕入れ

1. 業者オークションは業者が出品しますので販売しやすい車両は出品しない傾向にあります。当オークションは一般の方が対象ですので人気車種が出回りやすく 又、掘り出し出品車両が出るかも。
2. 人気車種が仕入れのチャンスが拡大します。
3. 仕入れは、X2価格で即決が可能。
4. サテライト店は仲介料がコースによって違いますが、免除がありますのでお得になります。
5. 当オークションと店頭販売を平行販売可能です。

## ※ 経費が節減

1. 当オークションは、出品は無料です。売買成立時仲介料を平均30,000円頂きますが、サテライト店は免除がございます。
2. 業者オークションを利用されている方は、出品料等費用がかかりますがその分浮くこととなります。

## ※ 消費税対策

1. 所得が減少又伸びないなか、防衛手段として利用と思われれます。
2. 中古車もエコ減税 補助金相当が購入費用を節約できる可能性があります。

## ※ 自社ホームページが持てます。

1. 中古車検索サイト「カーステーション」で自社の車両が検索可能又、YOUオークションと連動型です。
2. 車検案内・イベント案内等メールでお知らせ メール配信ソフトがついています。
3. ユーザー管理ができます。

★ 確実・安全・安心のシステムです ★

## サテライト店具体的なメリット

### ● 売る側サテライト店

#### YOUオークション参加刷る前

1. 次の車、販売のチャンス
2. 自動車診断書料(8500円)
3. 出品の為の板金塗装仕上げ
4. 出品の為のコーティング
5. 出品することは、今度の車販売のチャンス

#### YOUオークション参加中

1. 車輜再確認、下見料(6000円)購入側依頼分  
検査機器使用別途

#### YOUオークション売買成立後

1. 預かり立会い料(3000円)

### ● 購入側サテライト店

#### YOUオークション参加刷る前

1. オークション購入の相談の来店時、取引開始のチャンス

#### YOUオークション参加中

#### YOUオークション売買成立後

1. 12ヶ月点検料(8000円)及び整備
2. 車輜名義変更料(27500円)
3. 安全の為の定期点検
4. 車輜板金塗装、コーティング仕上げ
5. 次の車検の予約受注  
売る方は車検が近いから売却する方が多い為
6. 保証料収入(2000円~3000円)
7. 立会い料(2000円)

※ 出品代理の場合は15000円(自動車診断発行料含む)

※サテライト店は仲介料 免責がございます。(Aコースの場合、売買5台仲介料150000円まで 無料 その後  
売買成立料2.5%のみ)

※利用し方 様々あります例えば新車販売時の下取り 先売り可能等  
別紙参照してください

## YOUオークション利用にかかる費用

落札前		
	出品者(売りたい方)	落札者(買いたい方)
会員登録	無料	無料
自動車出品料	無料	—
自動車診断書発行料	8,500円	—
自動車再確認料(下見含む)	—	6,000円
検査機器使用(別途)	—	5,000円

落札後		
	出品者(売りたい方)	落札者(買いたい方)
仲介料		
・基本料金	15,000円	15,000円
・売買成約料	売買金額の2.5%	売買金額の2.5%
車両代金	—	落札金額
陸送費用	—	※

※陸送費用はご利用のサテライト店によって費用が変動します。

## いよいよ本年、2019年10月消費税10%!!

消費税問題は自動車業界とりわけ中古車販売は大変厳しい環境になるようです。対策決まりましたか?...

同じ車両同様車両(相場価格同じ)

消費税10%になると今よりも暗算がやりやすく敏感になりやすい

○ YOUオークション落札(購入)

相場80万円の車両 落札価格67万円

※同じ車両価格・加修費移動だけで、エンドユーザーが支払う消費税は、9.02万円高く支払うことになります。

購入者

車両代金67万円

加修費10万  
消費税1万円

78.万円  
(諸経費別)

車両購入してから整備工場へ依頼

○ 業者オークションから購入

80万円の車両

消費税80,000円

84万円

利益 18万

加修費10万

78.万円

販売価格  
108万円

消費税  
108000円

118.8万円  
(諸経費別)

※ 図は消費税の差を比べていますが、実際は、車両価格もユーザーが購入するのと業者オークションから仕入れとはちがいますので最終エンドユーザーは、車両代金、結果として消費税含め、かなり違ってきます。

※カーステーションが考案しましたYOUオークションシステムは消費税対策が可能になると思われます。

人口10万に対して、2~3件のサテライト店(自動車発行店)限定設置しますので、固定客が増加が見込まれ、利益追求できます。又、他社との差別化がはかられます。

※ユーザーは、買取店、新車購入者の下取りするよりも、最低落札価格で売却すれば、かなりの差で売却可能です。したがって、これ以上、消費税があがれば、ユーザーは、自分で売却するでしょう。

※ ヤルリスクより、やらないリスクの方が大きいのでは...

◇ ◇ ピンチをチャンスに変えるために...これがYOUオークションシステムです。◇ ◇

## 令和時代を勝ち抜こう・・・

当社では、『仕入に、販売に、新たなユーザー獲得』に  
ビジネスモデルを展開しています。

是非、この機会に販売支援ツール「**売買くん**」、を導入  
してみませんか.....

やるリスクより、やらないリスクの方が大きいではありませんか・・・



確実に、安全に、安心して ... .. YOUオークション